

Ref. No. _____

الرقم 1824 / 8 / 6

Date _____

التاريخ 2023 / 11 / 14

رئيس غرفة تجارة الأردن

تحية طيبة وبعد،،

تنفيذاً لرؤية التحديث الاقتصادي (2023-2025) وكأحد المستهدفات الرئيسية للأنشطة التنفيذية للاستراتيجية الوطنية للتصدير تم اليوم إطلاق برنامج تنشيط الصادرات لقطاع الاستشارات الإدارية (استشارة) الذي يهدف الى تعزيز تنافسية التصدير لقطاع الخدمات الاستشارية للأسواق الخارجية نظراً لما تتميز بها الموارد البشرية الأردنية من مهارات وقدرات فنية وسمعة طيبة على المستوى الإقليمي والعالمي.

مرفقاً بطاقة المشروع ورابط التقدم للبرنامج علماً أن الطلبات يتم تعبئتها إلكترونياً عبر الموقع الإلكتروني للمؤسسة، راجياً التكرم بالتعميم على الشركات الخدمية الاستشارية المسجلة لديكم للاستفادة من البرنامج علماً أن الموعد النهائي للتقدم 2023/11/30.

وتفضلوا بقبول فائق الاحترام والتقدير

المدير التنفيذي

عبد الفتاح الخازن

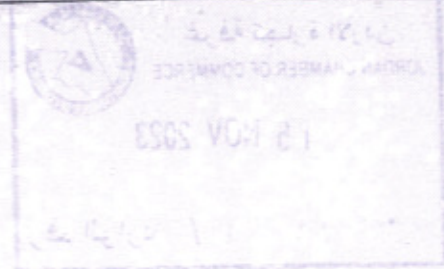
نسخة: وحدة المدير التنفيذي

اسم البرنامج	برنامج استشارة								
القطاعات المستهدفة	منشآت متناهية الصغر وصغيرة ومتوسطة في قطاع الخدمات الاستشارية الإدارية ويندرج تحته القطاعات الفرعية التالية: 1. الاستشارات الاستراتيجية (Strategy consulting). 2. استشارات العمليات (Operations consulting). 3. استشارات الموارد البشرية (HR consulting). قطاع الاستشارات الإدارية يشمل قطاعات فرعية كما الموضح في الملحق (أ)								
المدة الزمنية للتنفيذ	الفترة الزمنية حسب مراحل البرنامج: <table border="1"> <thead> <tr> <th>المرحلة</th><th>المدة الزمنية من تاريخ توقيع الاتفاقية</th></tr> </thead> <tbody> <tr> <td>مرحلة تنفيذ الدراسات السوقية التي تم اعدادها للأسواق التصديرية المستهدفة</td><td>4 أشهر</td></tr> <tr> <td>مرحلة دعم تنفيذ خطة التصدير للمنشآت الاستشارية في الأسواق المستهدفة</td><td>(6-12) شهر</td></tr> <tr> <td>مرحلة اشراك الشركات الاستشارية في المعارض التجارية واللقاءات الثنائية الخاصة بالقطاع الصناعي</td><td>(6-12) شهر</td></tr> </tbody> </table>	المرحلة	المدة الزمنية من تاريخ توقيع الاتفاقية	مرحلة تنفيذ الدراسات السوقية التي تم اعدادها للأسواق التصديرية المستهدفة	4 أشهر	مرحلة دعم تنفيذ خطة التصدير للمنشآت الاستشارية في الأسواق المستهدفة	(6-12) شهر	مرحلة اشراك الشركات الاستشارية في المعارض التجارية واللقاءات الثنائية الخاصة بالقطاع الصناعي	(6-12) شهر
المرحلة	المدة الزمنية من تاريخ توقيع الاتفاقية								
مرحلة تنفيذ الدراسات السوقية التي تم اعدادها للأسواق التصديرية المستهدفة	4 أشهر								
مرحلة دعم تنفيذ خطة التصدير للمنشآت الاستشارية في الأسواق المستهدفة	(6-12) شهر								
مرحلة اشراك الشركات الاستشارية في المعارض التجارية واللقاءات الثنائية الخاصة بالقطاع الصناعي	(6-12) شهر								
مكونات الدعم المالي	دعم فني إضافة الى منح مالية غير مستردة حسب مراحل البرنامج: ● مرحلة الحصول على الدعم المالي لإعداد الدراسات السوقية للأسواق التصديرية المستهدفة من قبل المنشآت الخدمية: منحة مالية غير مستردة حدها الأقصى 7 الاف دينار أردني لكل منشأة بحيث تغطي 80% من اجمالي كلفة اعداد الدراسة السوقية ويتم زيادة نسبة التمويل 10% إضافية للمنشآت التي ستقوم بالتصدير لأول مرة. يمكن للمنشآت الاستشارية المستهدفة للاستفادة من دعم البرنامج تنفيذ الدراسة مباشرة من قبلهم من خلال تغطية المصاريف اللازمة لذلك. ● مرحلة دعم تنفيذ خطة التصدير للمنشآت الاستشارية في الأسواق المستهدفة: منحة مالية غير مستردة حدها الأقصى 25 الاف دينار أردني لكل منشأة بحيث تغطي 60% من اجمالي كلفة تنفيذ خطة التصدير ويتم زيادة نسبة التمويل 10% إضافية للمنشآت التي ستقوم بالتصدير لأول مرة. ● مرحلة اشراك الشركات الاستشارية في المعارض التجارية واللقاءات الثنائية الخاصة بالقطاع الصناعي: منحة مالية غير مستردة حدها الأقصى 4 الاف دينار أردني لكل منشأة بحيث تغطي 60% من اجمالي كلفة تنفيذ خطة التصدير ويتم زيادة نسبة التمويل 10% إضافية للمنشآت التي ستقوم بالتصدير لأول مرة.								

المخصصات المالية أثناء هي لجميع مراحل البرنامج:				
المرحلة	المستهدف	سقف الدعم للمنشأة (دينار)	المخصصات المالية (دينار أردني)	
1- مرحلة الحصول على الدعم المالي للإعداد الدراسات السوقية	30 منشأة	7 آلاف	210 ألف	
2- مرحلة دعم تنفيذ خطة التصدير للمنشآت	10 منشآت	25 ألف	250 ألف	
3- مرحلة دعم المشاركة في المعارض واللقاءات الثنائية الخاصة بالقطاع الصناعي	10 منشآت	4 آلاف	40 ألف	
المجموع			500 ألف دينار	
- تعزيز تنافسية التصدير لقطاع الخدمات الاستشارية للأسواق الخارجية، وذلك كأحد المستهدفات الرئيسية للأنشطة التنفيذية للاستراتيجية الوطنية للتصدير للأعوام (2023-2025) ومتابعة لتوجيهات الحكومة وتنفيذ لرؤية التحديث الاقتصادي (2023-2025). - دعم وتمكين المرأة في قطاع الاستشارات من خلال إعطاء معاملة تفضيلية للشركات المملوكة / المدارة من قبل سيدات.				أهداف البرنامج
- أن تكون المنشأة متناهية الصغر أو صغيرة أو متوسطة. - أن تكون مسجلة لدى وزارة الصناعة والتجارة والتموين أو الجهات الرسمية المعنية. - أن تكون قد مضى على تأسيسها سنتين على الأقل. - أن تكون عاملة ومملوكة من القطاع الخاص بنسبة 100 % - أن تكون عضو في إحدى غرف التجارة. - أن تكون حاصلة على رخصة مهنة سارية المفعول. - أن يتوفر لديها قوائم مالية مدققة لأخر سنتين (قائمة الدخل، ميزان المراجعة، قائمة التدفق النقدي)، ولل سنة السابقة للمنشآت الاستشارية التي لا يتجاوز عمرها سنتين. - أن يتوفر لديها الملاءة المالية لتغطية حصتها من التكلفة الإجمالية للمشروع. - أن يقوم بتعبئة طلب على النموذج المعتمد من المؤسسة على الموقع الإلكتروني. - أن يكون السوق التصديري الذي يتم اختياره من قبل المنشأة الاستشارية ضمن أحد الأسواق المستهدفة التالية (أسواق دول مجلس التعاون الخليجي GCC markets، اليمن، مصر، الجزائر، كينيا، جنوب أفريقيا، سوريا، فلسطين، الولايات المتحدة الأمريكية، كندا، العراق، المملكة المتحدة، والاتحاد الأوروبي (إيطاليا، ألمانيا، هولندا، وهنغاريا). - أن لا تكون قد اشتهرت إفلاسها. - يجب أن يكون المشروع المقدم من المنشأة الاستشارية متوافقاً مع أهداف وغايات البرنامج. - عدم تجاوز نسبة المساهمة التمويلية وسقف المنحة المحددة ومدد تنفيذ المشروع لكل مرحلة. يمكن الاستثناء من شرط عمر المنشأة الاستشارية لتكون أكثر من عام وذلك في حالة انها قادرة على التصدير و / أو خلق وظائف جديدة بشرط موافقة إدارة الجهة التنفيذية.				شروط الاستفادة من المنحة
ستقوم المؤسسة بإعطاء أولوية للمشاريع في المجالات التالية: 20% من ملكيتها لسيدات الأعمال. 20% من أعضاء مجلس الإدارة للمنشأة من سيدات الأعمال. - منصب المدير العام / الرئيس التنفيذي لسيدة أعمال. - منصب نائب المدير العام / نائب الرئيس التنفيذي لسيدة أعمال. - المنشآت التي ستقوم بالتصدير لأول مرة.				أولويات الاختيار

الوثائق المطلوبة للمرحلة الأولى من البرنامج: • طلب التقدم للاستفادة من البرنامج إلكترونياً. • نسخة عن شهادة تسجيل سارية المفعول للمنشأة تتضمن المفوضين بالتوقيع وتاريخ التأسيس وتوزيع الحصص وغايات التسجيل. • صورة من رخصة المهن الرسمية سارية المفعول. • نسخة عن كشف الضمان الاجتماعي المعتمد. • عضوية في إحدى غرف التجارة. الوثائق المطلوبة للمرحلة الثانية من البرنامج: • طلب التقدم للاستفادة من البرنامج. • ونموذج الموازنة. • القوائم المالية المدققة لآخر سنتين: جميع القوائم المالية للعام 2023 وجميع القوائم المالية للعام 2022 وهي قائمة الدخل "Income Statement"، ميزان المراجعة "Balance Sheet"، قائمة التدفق النقدي "Cash Flow" وآخر سنة للمنشآت الاستثمارية التي لم يمض على تأسيسها سنتين. • كشف حساب بنكي معتمد. • نسخة إلكترونية وورقية من الدراسة السوقية بعد أن يتم الموافقة عليها واعتمادها من قبل المفوض بالتوقيع عن المنشأة الاستثمارية. • نسخة عن تقييم المنشأة الاستثمارية للدراسة السوقية والجهة الاستثمارية (مزودة الخدمة لإعداد الدراسة السوقية) ووفقاً للشروط المرجعية المعتمدة من قبل الجهة التنفيذية للبرنامج والتي سيتم إرفاقها بكتاب الموافقة على دعم إعداد الدراسة السوقية. • نسخة عن الفاتورة النظامية من قبل الجهة الاستثمارية (مزودة الخدمة لإعداد الدراسة السوقية أو الفواتير النظامية الخاصة (بتذاكر السفر ومصاريف الإقامة) للمنشآت التي ستقوم بتنفيذ الدراسة السوقية مباشرة من خلالها مع تأثيرات السفر وبطاقات الدخول للطائرات وجوازات السفر وغيرها) بالإضافة إلى وثائق الدفع المالي كالتشيكات والحوالات البنكية وسندات القبض التي تثبت التسديد الكامل لأتعاب الجهة الاستثمارية. • كتاب رسمي من قبل المنشأة الاستثمارية موجه لإدارة الجهة التنفيذية للبرنامج بخصوص المطالبة المالية بتسديد قيمة منحة البرنامج من إجمالي رسوم الدراسة السوقية وفقاً لكتاب الموافقة الصادر عن الجهة التنفيذية للبرنامج.	الوثائق المطلوبة
• تكلفة إعداد الدراسات السوقية للأسواق التصديرية المستهدفة. • تغطية المصاريف الإدارية لتنفيذ الدراسة (تذاكر السفر على الدرجة الاقتصادية والمياومات بسقف 115 دينار/الليلة وبحد أقصى 5 ليالي). • استئجار المواقع في بلد التصدير وبحد أقصى 12 شهر، مثل (استئجار مكتب تمثيلي للشركة، أو غيرها). • تعيين الموظفين في الدول التصديرية وبسقف 10% من قيمة المنحة المطلوبة وبحد أقصى 12 شهر. • تذاكر السفر على الدرجة الاقتصادية (حد أقصى شخصين). • المياومات بسقف (115 دينار/الليلة) وبحد أقصى 5 ليالي/ للمسافر. • شراء الأجهزة المكتبية ومعدات الـ IT كالحمبيوترات والخوادم ووحدات التخزين وغيرها. • المشاركة في المعارض (حجز وتجهيز الجناح). • تنظيم الورشات التعريفية بالسوق المستهدف (حجز القاعة، التجهيزات من اللوازم، والضيفة الخفيفة). • إنشاء المتاجر الإلكترونية والمواقع الإلكترونية. • الاستشارات الفنية بخصوص تطوير الخدمات الاستثمارية المقدمة من قبل الشركة الاستثمارية. • الحصول على الشهادات الفنية. • تنظيم الحملات الاعلانية (Marketing Campaigns). • إعداد الأفلام الترويجية والتصوير الفوتوغرافي. • المواد الدعائية كالبروشورات والكتالوجات والروفل اب وغيرها. • خدمات الترجمة. • الاستثمارات الفنية والقانونية في الأسواق الدولية.	التكاليف التي تغطيها المنحة

• خدمات التدريب للموظفين. • رسوم التسجيل في الأسواق الدولية للمواقع او للمنتجات. • تكاليف حجز وتجهيز الجناح.																		
• تكاليف شراء مواد أولية. • مشتريات الأراضي والمباني والمفروشات والسيارات. • رسوم الاستشارات الخاصة بإدارة المنحة. • مصاريف المواد الدعائية كالأقلام والأجندات وغيرها. • مخصصات خسائر أو التزامات مستقبلية محتملة. • فوائد مستحقة. • تكاليف أعلن عنها المستفيد وتمت تغطيتها بمشروع او برنامج عمل آخر. • أية تكاليف متكبدة قبل توقيع اتفاقية المنحة. • أية تكاليف متكبدة بعد انتهاء فترة التعاقد. • خسائر تصريف العملات. • الضرائب والرسوم، بما فيها الرسوم الجمركية وطوابع الواردات.	التكاليف غير المعتمدة																	
سيتم التنفيذ لمراحل البرنامج حسب الفترات الزمنية التالية: <table border="1"> <thead> <tr> <th>الفترة</th><th>النشاط</th></tr> </thead> <tbody> <tr> <td rowspan="2">المرحلة الأولى</td><td>إطلاق البرنامج والبدء باستقبال طلبات الاستفادة من المرحلة الأولى بخصوص دعم اعداد الدراسات السوقية الميدانية</td></tr> <tr> <td>التحقق الإداري والتقييم الفني للطلبات</td></tr> <tr> <td rowspan="2">المرحلة الثانية</td><td>إعطاء الموافقة على استئراج العروض للإعداد الدراسات السوقية وتنفيذ الدراسة والدفع الكامل للدراسة من قبل المنشآت الاستشارية (30 منشأة استشارية)</td></tr> <tr> <td>تقديم وتقييم طلبات الاستفادة من المرحلة الثانية للبرنامج بخصوص دعم تنفيذ خطة التصدير</td></tr> <tr> <td rowspan="2">المرحلة الثالثة</td><td>مراجعة الموازنات المالية واعداد خطط التنفيذ وتوقيع الاتفاقيات (10 منشآت استشارية)</td></tr> <tr> <td>صرف قيمة مساهمة البرنامج في اعداد الدراسات السوقية وقيمة الدفعة الأولى لتنفيذ خطط التصدير</td></tr> <tr> <td></td><td>متابعة تنفيذ خطط التصدير مع المنشآت الاستشارية، والاغلاق النهائي للبرنامج وصرف الدفعات المالية.</td></tr> <tr> <td></td><td>تنظيم وإقامة المعارض التجارية واللقاءات الثنائية الخاصة بالقطاع الصناعي</td></tr> <tr> <td></td><td>حفل اغلاق البرنامج وإعلان نتائج الاستفادة من الدعم لدى المنشآت الاستشارية</td></tr> </tbody> </table>		الفترة	النشاط	المرحلة الأولى	إطلاق البرنامج والبدء باستقبال طلبات الاستفادة من المرحلة الأولى بخصوص دعم اعداد الدراسات السوقية الميدانية	التحقق الإداري والتقييم الفني للطلبات	المرحلة الثانية	إعطاء الموافقة على استئراج العروض للإعداد الدراسات السوقية وتنفيذ الدراسة والدفع الكامل للدراسة من قبل المنشآت الاستشارية (30 منشأة استشارية)	تقديم وتقييم طلبات الاستفادة من المرحلة الثانية للبرنامج بخصوص دعم تنفيذ خطة التصدير	المرحلة الثالثة	مراجعة الموازنات المالية واعداد خطط التنفيذ وتوقيع الاتفاقيات (10 منشآت استشارية)	صرف قيمة مساهمة البرنامج في اعداد الدراسات السوقية وقيمة الدفعة الأولى لتنفيذ خطط التصدير		متابعة تنفيذ خطط التصدير مع المنشآت الاستشارية، والاغلاق النهائي للبرنامج وصرف الدفعات المالية.		تنظيم وإقامة المعارض التجارية واللقاءات الثنائية الخاصة بالقطاع الصناعي		حفل اغلاق البرنامج وإعلان نتائج الاستفادة من الدعم لدى المنشآت الاستشارية
الفترة	النشاط																	
المرحلة الأولى	إطلاق البرنامج والبدء باستقبال طلبات الاستفادة من المرحلة الأولى بخصوص دعم اعداد الدراسات السوقية الميدانية																	
	التحقق الإداري والتقييم الفني للطلبات																	
المرحلة الثانية	إعطاء الموافقة على استئراج العروض للإعداد الدراسات السوقية وتنفيذ الدراسة والدفع الكامل للدراسة من قبل المنشآت الاستشارية (30 منشأة استشارية)																	
	تقديم وتقييم طلبات الاستفادة من المرحلة الثانية للبرنامج بخصوص دعم تنفيذ خطة التصدير																	
المرحلة الثالثة	مراجعة الموازنات المالية واعداد خطط التنفيذ وتوقيع الاتفاقيات (10 منشآت استشارية)																	
	صرف قيمة مساهمة البرنامج في اعداد الدراسات السوقية وقيمة الدفعة الأولى لتنفيذ خطط التصدير																	
	متابعة تنفيذ خطط التصدير مع المنشآت الاستشارية، والاغلاق النهائي للبرنامج وصرف الدفعات المالية.																	
	تنظيم وإقامة المعارض التجارية واللقاءات الثنائية الخاصة بالقطاع الصناعي																	
	حفل اغلاق البرنامج وإعلان نتائج الاستفادة من الدعم لدى المنشآت الاستشارية																	
• تشبيك قطاع الخدمات مع القطاع الصناعي وباقي قطاعات الاقتصاد في الأردن. • دعم 30 شركة لأعداد دراسات سوقية لدعم المنشآت الخدمية للوصول الى الأسواق التصديرية المستهدفة. • دعم 10 شركات استشارية للمشاركة في المعارض التجارية واللقاءات الثنائية الخاصة في القطاع الصناعي. • دعم 10 شركات استشارية لتنفيذ خطط تصديرية لتمكين الشركات لدخول الأسواق المستهدفة.	النتائج المستهدفة																	
2023/11/15	بدء استلام الطلبات																	
2023/11/30	آخر موعد لتقديم الطلبات																	





JEDCO

14h ·



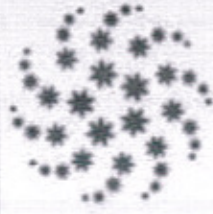
تنفيذاً لرؤية التحديث الاقتصادي وكأحد المستهدفات الرئيسية للأنشطة التنفيذية للاستراتيجية الوطنية للتصدير تم اليوم إطلاق برنامج تنشيط الصادرات لقطاع الاستشارات الإدارية (استشارة).

يهدف البرنامج الى تعزيز تنافسية التصدير لقطاع الخدمات الاستشارية للأسواق الخارجية من خلال دعم فني ومالي لشركات الاستشارات الإدارية في جميع محافظات المملكة الأردنية الهاشمية.

لمزيد من المعلومات ولتقديم طلبات الاستفادة من البرنامج الكترونياً عبر الرابط التالي:

https://jedco.gov.jo/AR/List/%D8%A8%D8%B1%D8%A7%D9%85%D8%AC__%D8%A7%D9%84%D9%85%D8%A4%D8%B3%D8%B3%D8%A9_

هذا البرنامج بالتعاون مع وزارة الصناعة و التجارة و التمويل الاردنية Mit.gov.jo و Jordan Chamber of Commerce



JEDCO

المؤسسة الأردنية لتطوير المشاريع الاقتصادية
Jordan Enterprise Development Corporation

تطوير بلا حدود

DEVELOPMENT HAS NO LIMITS ..

برنامج

أرة

Estisharah

EXPORT



وزارة الصناعة والتجارة والتموين
Ministry of Industry, Trade & Supply



غرفة تجارة الأردن
JORDAN CHAMBER OF COMMERCE